



2 КАКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ У КРАПИВИНСКОЙ ГЭС



6 #АВАНТ_20
ВАСИЛИЙ БОЧКАРЕВ

С БИЗНЕСОМ КУЗБАССА НАЛАЖИВАЮТ ПОСТОЯННЫЙ ДИАЛОГ

На встречах губернатора Кузбасса с предпринимателями формируется новый формат для взаимодействия между властью и бизнесом. По словам Сергея Цивилева, «сегодня перед нами стоит сложная задача – обеспечить 50% доходов в региональный бюджет от малого и среднего бизнеса. Для этого нам нужна работающая схема взаимодействия между властью и бизнесом. Нужно четко понять кто и за что отвечает, какие задачи выполняет. Мы не должны, создавая новые структуры, подменять старые. Наша задача – убрав лишнее, создать эффективную систему. Именно поэтому на следующей встрече должен быть представлен структурный план и схема такого взаимодействия».

ПРОЕКТНЫЙ ОФИС И ОТКРЫТОЕ ОБСУЖДЕНИЕ

Первая встреча по налаживанию взаимодействия прошла в ноябре 2021 года, когда председатель совета по развитию предпринимательства Кемерово **Артем Вильчиков** предложил создать общественно-экспертный совет при главе региона. Он сообщил тогда, что на II съезде предпри-

нимателей обсуждали большие темы для бизнеса. «По результатам мероприятия были выработаны конкретные предложения. Я бы хотел озвучить одно из них – создание общественно-экспертного совета на региональном уровне». **Владимир Снигирев**, также член кемеровского совета по развитию предпринимательства, уточнил, что «создание новой экономики, которая будет опираться на малый и средний бизнес, невозможно без конкретного плана действий». По его мнению, для такого плана нужна «структура, которая аккумулирует в себе все идеи и бизнес-планы, там же должна идти разработка стратегии», и такой «проектный офис должен объединять как можно больше предпринимателей, а также институт развития бизнеса и представителей власти». Работа должна быть командной, и только так «экономическая стратегия развития региона и решения власти будут понятны нам всем».

Он также подчеркнул, что для предпринимателей очень важно



АКТУАЛЬНО

иметь возможность открытого обсуждения предложений с главой региона, обмена мнениями по тем или иным вопросам. «Это должно работать так же, как и совет при главе города Кемерово, который на протяжении 25 лет успешно действует и помогает взаимодействовать городу и предпринимателям. Мы вместе решили много сложных вопросов и этот опыт можно перенять для создания подобного совета при губернаторе».

РАБОЧАЯ ГРУППА «ОТКРЫТЫЙ ДИАЛОГ»

Губернатор Сергей Цивилев поддержал такой подход, и на второй встрече, которая прошла уже в начале февраля, заместитель председателя правительства Кузбасса по экономическому развитию и цифровизации **Сергей Ващенко** предложил создать постоянно действующую группу «Открытый диалог» с участием представителей бизнеса в рамках экономического совета при губернаторе. Он отметил, что это позволит оперативно

обсуждать любые актуальные вопросы функционирования малого и среднего бизнеса в Кузбассе, и не создавая нормативно-регулирующий орган, использовать максимально демократичную форму для общения, которая уже доказала свою актуальность и эффективность.

По мнению Сергея Цивилева, рабочая группа должна состоять из предпринимателей и представителей существующих бизнес-объединений и приступить к работе в ближайшее время с регулярными встречами в ежемесячном формате. По его словам, если возникнет необходимость уточнить детали взаимодействия, это всегда можно будет сделать, «главное, чтобы принимаемые предложения, устраивали бизнес-сообщество». Он также добавил, что список участников этой группы может расширяться, может сужаться, и попросил подготовить план работы на ближайшее время от рабочей группы. Пока этот список не опубликован.

Окончание на стр. 4

СДАН НОВЫЙ ДОМ В ЖК «МОСКОВСКИЙ ПРОСПЕКТ»

В начале февраля был введен в эксплуатацию дом повышенной комфортности в ЖК «Московский проспект» на Терешковой, 16А.



Дом комфорт-класса – это множество продуманных деталей: дизайнерская отделка входных групп и холлов, колясочные с душем для мытья лап домашним животным, 3 сквозных подъезда, по 2 больших скоростных лифта фирмы «КОУО» на каждый подъезд, панорамные окна Rehau с алюминиевым профилем, закрытая дворовая территория.

Новый кирпичный дом отвечает всем этим требованиям, кроме этого – на минус первом этаже подземный паркинг, а на первом – коммерческие помещения под магазины, кафе, салоны и т. п. И – квартиры с видом на реку Тьму и Московскую площадь!

В этом году будет выполнено внутриворонное благоустройство: разбит сквер с прогулочными дорожками, беседками, детскими качелями и песочницами.

Приглашаем на медосмотры!

Медицинское учреждение
КЛИНИКА ООО «АВРОРА»

предлагает услуги по проведению периодических/ предварительных медицинских осмотров

ВСЕ ДЛЯ МЕДОСМОТРА НА МЕСТЕ:

флюорография; анализы; все специалисты, включая психиатра, нарколога; тестирование на наркотики; отдельно для организаций предлагаем психиатрическое освидетельствование комиссией их трёх психиатров.

№ЛО-42-01-005714 от 31.01.2019г.
(лицензия на осуществление медицинской деятельности)

Выписка из Прейскуранта на медицинские услуги ООО «АВРОРА»

- ✓ Медицинская справка на вождение – 1000,00 руб.
- ✓ Медицинская справка на оружие – 1000,00 руб.
- ✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра мужчины, (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1500,00 руб.
- ✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра женщины до 40 лет и женщины после 40 лет (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1800,00 руб.
- ✓ Отдельно психиатр или нарколог – 490,00 руб.
- ✓ Флюорограмма – 500,00 руб.

ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ:

ВЫЕЗДНЫЕ МЕДОСМОТРЫ! МОЖЕМ ПРОВЕСТИ МЕДОСМОТР В СУББОТУ!

Регистратура: для индивидуального медосмотра +7 (3842) 33-33-44 • klinikaavrora.ru • г. Кемерово, Дзержинского, 5Б
Договора с организациями +7 903-907-4177 директор, профессор Зотов Евгений Александрович, profzotov@yandex.ru

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

УВОЛИЛСЯ РУКОВОДИТЕЛЬ СИБИРСКОГО УПРАВЛЕНИЯ РОСТЕХНАДЗОРА

Руководитель Сибирского управления Ростехнадзора Александр МIRONENKO уволился по собственному желанию. Исполнять обязанности с 10 февраля назначен его заместитель **Игорь Тихонов**. Как сказано в сообщении на сайте управления, Игорь Тихонов родился в 1962 году в селе Краснинское Промышленновского района, в 1984 году окончил Кузбасский политехнический институт по специальности «Технология и комплексная механизация открытой разработки месторождений полезных ископаемых», квалификация «Горный инженер», с 1999 года работает в Сибирском управлении Ростехнадзора. Начиная службу с должности государственного инспектора, главного государственного инспектора, начальника Кемеровского территориального отдела горного надзора за добычей открытым способом. В 2019 году был назначен заместителем руководителя управления, курировал работу отделов горного надзора за добычей открытым способом, переработкой полезных ископаемых и взрывными работами; по надзору за предприятиями химического и оборонно-промышленного комплекса и транспортировкой опасных веществ, разрешительной и контрольно-аналитической деятельности.

В ОЭЗ ЗАЙМУТСЯ ИЗВЕСТЬЮ

У ещё не действующей особой экономической зоны «Кузбасс» появились первые резиденты, пока потенциальные. 14 февраля губернатор Кузбасса **Сергей Цивилев** и председатель совета директоров ООО «Научно-производственный холдинг «АмарантАгро», президент АО «Холдингвая компания «Сибирский цемент» **Олег Шарыкин** подписали соглашение о намерениях реализовать инвестиционные проекты в особой экономической зоне «Кузбасс» общей стоимостью около 18 млрд рублей. В намерениях ННХ «АмарантАгро» в течение 4 и 5 лет последовательно создать два производства по переработке сельскохозяйственных культур с общими инвестициями почти 16 млрд рублей и с созданием 600 рабочих мест. «Сибирский цемент» намерен в качестве резидента ОЭЗ «Кузбасс» построить в течение трёх лет завод по производству извести с инвестициями 2 млрд рублей и созданием 70 рабочих мест. В пресс-службе «Сибцема» пояснили, что на начальном этапе завод с двумя печами обжига будет ежедневно выпускать до 200 тыс. тонн товарной негашеной извести из известняка Соломинского месторождения, разрабатываемого заводом «Топкинский цемент» холдинга. По оценке Олега Шарыкина, «негашеная известь будет востребована предприятиями строительной и золотодобывающей отраслей». За два дня до подписания этого соглашения создание ОЭЗ «Кузбасс» было одобрено межведомственной рабочей группой по вопросам создания ОЭЗ и ТОСЭР под председательством заместителя председателя правительства России **Юрия Трутнева**.

«ЛАПЛАНДИЮ» ГОТОВЯТ К ОТКРЫТИЮ

Очередное заседание Центрального районного суда Кемерова по иску прокурора Центрального района к владельцу торгового центра «Лапландия» АО «АМК-Фарма» перенесено на 25 февраля. Предыдущее проходило 11 февраля, и было назначено в связи с истребованием доказательств. Как сообщил источник «А-П», знакомый с ходом разбирательства, со стороны ответчика были представлены доказательства исполнения ранее выданных судом предписаний об устранении нарушений пожарной безопасности. Представители отдела надзорной деятельности и профилактической работы ГУ МЧС России по Кемеровской области ходатайствовали об отложении разбирательства на месяц «для изучения» представленных доказательств, однако, суд предоставил для этого две недели. Возможно, 25 февраля представители надзорного ведомства согласятся, что предписания суда выполнены, и закрытый еще в июне прошлого года крупнейший торговый центр Кемерова площадью 68,5 тыс. кв. метров вернется к работе.

В МЕДИАХОЛДИНГЕ «КУЗБАСС» – ОТСТАВКА РУКОВОДИТЕЛЯ

Администрация правительства Кузбасса и директор ГП КО «Региональный медиахолдинг «Кузбасс» **Татьяна Смолина** пришли к соглашению о расторжении трудового договора, и с 9 февраля она оставила свою должность, сообщила на своем сайте газета «Кузбасс» (входит в холдинг). Пока неясно, кто станет новым руководителем холдинга, в выписке из ЕГРЮЛ по «РМХ «Кузбасс» им пока указана Татьяна Смолина. С 2008 года она работала коммерческим директором областной газеты «Кузбасс», стала руководителем РМХ в 2019 году, когда произошло его создание путем слияния государственных областных предприятий «Редакция газеты «Кузбасс» и «Губернский телевизионный и радиовещательный канал «Кузбасс». По ее руководству медиахолдинг включил в себя также телеканал «Десятка» в Новокузнецке, газету «Комсомольская правда» – Кемерово», радиостанцию «Кузбасс FM» и информационный портал «Кузбасс».

«ГАЗПРОМБАНК» ИЗБАВИЛСЯ ОТ «КАРАГАЙЛИНСКОГО»

Западно-Сибирский окружной арбитражный суд отменил судебные акты нижестоящих судебных инстанций и удовлетворил заявление кемеровского ООО «Промышленный аутсорсинг» о правопреемстве требований АО «Газпромбанк» (ГПБ) к кислесловскому ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» на 45,2 млрд рублей. Таким образом, только с третьей попытки и после 11 месяцев судебных разбирательств банку удалось избавиться от дебиторской задолженности шахтоуправления и фактического контроля над этим предприятием. ГПБ кредитовал «Карагайлинское», когда оно в составе ООО «Угольная компания «Заречная», строило шахту (введена в строй в октябре 2014 года) и обогательную фабрику (запущена в марте 2015 года). Летом 2020 года банк пытался продать права требования к «Карагайлинскому», включая обеспеченные залогом, в том числе, 100% долей в ООО, но безуспешно, в сентябре того же года должник был признан банкротом.

НАЗНАЧЕН НОВЫЙ МИНИСТР КУЛЬТУРЫ И НАЦПОЛИТИКИ

Новым министром культуры и национальной политики Кузбасса 2 февраля была назначена **Анна Юдина**, ранее возглавлявшая областную музей изобразительных искусств. Как сообщила пресс-служба администрации правительства региона, Анна Юдина родилась в городе Шуя Ивановской области, в 1992 году окончила Кемеровский государственный университет, работала директором в социально-реабилитационном центре для несовершеннолетних Кемерова, деканом факультета социально-культурных технологий Кемеровского института культуры, начальником управления культуры, спорта и молодежной политики Кемерова.

В случае принятия решения о завершении строительства Крапивинской ГЭС на Томи затраты на достройку составят около 35 млрд рублей, не считая расходов на обустройство водохранилища и сетевых объектов выдачи электрической мощности. Достройка гидроузла потребует определённых изменений в работе некоторых угольных предприятий, расширения охраняемых природных территорий, строительства очистных сооружений для улучшения качества воды в реке Томь. По оценке представителей проектировщиков и властей региона, это вполне посильные задачи, однако, пока прямо заинтересованного инвестора нет.

Как сообщил на пресс-конференции 8 февраля главный инженер проекта строительства Крапивинской ГЭС АО «Лениндропроект» **Александр Желваков** со ссылкой на проведённые АО изыскания и оценки, на завершение строительства станции потребуются 34,57 млрд рублей. Сами работы займут около пяти лет, при этом в последний год предусмотрен запуск турбогенераторов. На самой стройке должно быть занято более 3 тыс. человек местных строительных организаций, потребуются также использование местных строительных материалов. Он пояснил, что в 2019 году была ликвидирована организация Федеральное агентство водных ресурсов, на балансе которой находился объект, и хотя собственник в лице агентства остался, необходимо как можно быстрее определиться, что делать с незавершенной стройкой. По его оценке, снос незаконченной строительства ГЭС потребует 20 млрд рублей.

Председатель правительства Кузбасса **Вячеслав Телегин** подчеркнул, что пока никакого окончательного решения о завершении строительства Крапивинской ГЭС не принято потому, что нет конкретного инвестора и не подготовлена проектная документация на проведение таких работ. Он сообщил, что проектом «интересуются многие», в частности, компания «Русал», и другие, но пока определённого инвестора нет. Напомним, что соглашение с компанией «Русгидро» о возможной достройке ГЭС губернатор Кузбасса **Сергей Цивилев** подписал ещё в январе 2020 года. В июне 2021 года аналогичное соглашение о завершении строительства Крапивинской ГЭС было заключено с компанией «Русал».

К положительным экономическим эффектам от завершения строительства Крапивинского гидроузла Александр Желваков отнёс решение проблемы снабжения региона пресной водой, создание значительного рекреационного ресурса и условий для возобновления судоходства по Томи, крупные инвестиции в экономику региона с соответствующими последствиями для строительства и других смежных отраслей, появление 345 МВт дополнительной генерирующей мощности, при этом неугольной, ведущейся чистой. Как сообщила на следующий день пресс-служба администрации обл-

ПЕРСПЕКТИВЫ ПЕРЕКРЫТИЯ ТОМИ



правительства, в случае достройки и создания водохранилища на нем планируется строительство рыбо-водческого хозяйства по выращиванию товарной рыбы с мощностью 700 тонн рыбы в год с объёмом инвентаризации и оценки, на завершение строительства станции потребуются 34,57 млрд рублей. Сами работы займут около пяти лет, при этом в последний год предусмотрен запуск турбогенераторов. На самой стройке должно быть занято более 3 тыс. человек местных строительных организаций, потребуются также использование местных строительных материалов. Он пояснил, что в 2019 году была ликвидирована организация Федеральное агентство водных ресурсов, на балансе которой находился объект, и хотя собственник в лице агентства остался, необходимо как можно быстрее определиться, что делать с незавершенной стройкой. По его оценке, снос незаконченной строительства ГЭС потребует 20 млрд рублей.

Заместитель губернатора Кузбасса по промышленности, транспорту и экологии **Андрей Панов** сообщил, что создание водохранилища Крапивинской ГЭС будет затронуть 9 лицензий на недра – 3 на разведку золота, 5 угольных и 1 на добычу общераспространённых полезных ископаемых. В первом случае действие лицензий и так завершается в 2025 году, после чего они будут возвращены государству, в последнем случае горный отвод может быть отработан как раз для строительства ГЭС и её плотины. Участки недр с лицензиями на разведку и добычу угля (недропользователи – АО «УК «Кузбассразрезуголь», ООО «Горнорудная компания Урала», группа «Стройсервис») оказываются у зоны затопления частью своих границ, и угольщикам придётся приспособливаться. Как пояснил Андрей Панов, горные работы могут быть ускорены для отработки раньше лицензионных сроков, либо придётся разрезать ограждать защитными сооружениями, или менять проекты отработки запасов, чтобы не оказывались под воздействием водохранилища. Он также сообщил, что власти региона уведомили Федеральное агентство по недропользованию о возможности обустройства водохранилища, чтобы не выдавать новые лицензии. Для улучшения качества воды в Томи, добавил также заместитель губернатора по промышленности, транспорту и экологии, уже построено 24 водочистных сооружений выше по течению от недостроенной плотины, и только в этом году планируется ввести ещё 7.

Начальник департамента по охране объектов животного мира Кузбасса **Евгений Бойко** признал, что в расчётную зону затопления Крапивинского водохранилища попадёт часть угодий «Бунгарпско-Ажгендарского» и «Салтымаковского» природных заказников, но заявил, что в этом случае их территории будут расширены. В частности, «Салтымаковский» будет увеличен более чем на 20 тыс. га, и ему придётся дать другое название, поскольку в него войдут акватория будущего Тайдонского залива водохранилища с прилегающей по его периметру водохранилищной зоной до поселка Медвежка, акватория заливов рек Кучуманда и Улуманда и земли лесного фонда их междуречья, территория реки Тайдон от поселка Медвежка и долины рек Алас, Байнас и Саянас. Это будет сделано для формирования целостной природоохранной и водохранильной системы, сохранения истоков и русловых участков основных магистральных притоков реки Тайдон с водой природного качества.

Территория заказника «Бунгарпско-Ажгендарский» предусмотрено в таком случае увеличить за счёт включения в его состав акватория Бунгарпского залива. Река Бунгарпа в настоящее время протекает по тайёжной зоне, не подвергается выраженому техногенному влиянию и воздействием сельскохозяйственного производства. Вода в ней по многим показателям близка к природному качеству, и включение в состав заказника Бунгарпского залива обеспечит в дальнейшем возможность сохранения участка акватории, в границах которого возможно увеличение нерестовых участков и концентрации объектов водных биологических ресурсов. Кроме того, у этого заказника будет отдельный кластер в виде охраняемого природного резервата в границах акватории Нижне-Терсинского залива и его водохранильной зоны.

Таким образом, за счёт изменения границ действующих государственных природных заказников площадь земель запоедного фонда будет увеличена почти на 43 тысячи га. По оценке Евгения Бойко, в результате на этих территориях не только будут сохранены условия для восстановления популяции редких видов растений и животных, но также организованы условия для сохранения и разведения водно-биологических ресурсов».

Игорь Лавренко

НОВАЯ ВОЛНА КОРОНАВИРУСА ОКАЗАЛАСЬ САМОЙ БОЛЬШОЙ И НЕ САМОЙ ОПАСНОЙ

С середины января Кузбасс, как и все другие регионы России, накрыла очередная волна эпидемии коронавирусной инфекции. За 30 с небольшим дней суточное число заразившихся выросло почти в 13 раз. Прошлая неделя ожидалась как пиковая, но начало нынешней показало, что ни стабилизации эпидемиологической ситуации в Кузбассе, ни тем более спада инфицирования нет. Тем не менее, самые жёсткие противоэпидемические ограничения в начале февраля были сняты как и по всей стране.

В середине января власти Кузбасса признали, что в регион пришла новая волна эпидемии, отличие которой заключается в кратном увеличении числа заразившихся. С 13 января по 14 февраля в регионе было выявлено более 35 тыс. новых случаев коронавирусной инфекции, а средний прирост в сутки составил 778,1, что стало самым большим показателем в Кузбассе за всю пандемию. За месяц с небольшим среднесуточное число заразившихся выросло в 12,6 раза.

Резкий прирост новых случаев коронавирусной инфекции начался в конце января. Точкой отсчёта считается 24 января. В этот день было выявлено 347 новых заболевших, а заместитель председателя правительства Кузбасса по вопросам социального развития **Алексей Цигельник** отметил удвоение количества подтвержденных случаев заболевания коронавирусом за неделю. Через два дня и.о. министра здравоохранения Кузбасса **Елена Зеленина** сообщила, что больницы временно ограничили плановую медпомощь, диспансеризацию, приемы у врачей узких специализаций, поликлиники начали работать с 8 утра и до 20 вечера, лаборатории переведены на круглосуточный режим работы.

«Всё это сделано, чтобы справиться со «стенной» новых заболевших, которая сейчас идёт в регионе», – сообщила она.

На случай ухудшения ситуации в тот момент медики региона запланировали увеличить конечный фонд до 7 тысяч, создали запасы кислорода на 7 дней и медикаментов для обеспечения амбулаторных больных на 30 тыс. человек. По распоряжению правительства России Кузбасс среди остальных российских регионов получил 80,2 млн рублей на лекарства для больных коронавирусом. 31 января в Кузбассе открылись специализированные койки для детей больных коронавирусом, а 2 февраля регион впервые перешёл отметку в 1 тыс. новых случаев заболевания коронавирусом за сутки.

4 февраля Алексей Цигельник сделал прогноз, что следующая неделя (с 7 по 13 февраля) станет для региона пиковой в нынешнем подъёме заболеваемости коронавирусной инфекцией. По его словам, опыт других стран, уже прошедших эту волну коронавируса, что сейчас идет в регионе, показывает – третья неделя является пиковой, и для Кузбасса – это следующая неделя».

В КУЗБАССЕ ОПРЕДЕЛЯТ «ЭКСПОРТЁРА ГОДА»

Региональный конкурс для предпринимателей «Экспортёр года» проводится в Кузбассе уже в третий раз в рамках национальных проектов «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» и «Международная кооперация и экспорт».

Организатор конкурса – региональный Центр поддержки экспорта Кузбасса.

Конкурс «Экспортёр года» направлен на выявление и поощрение кузбасских компаний, добившихся выдающихся успехов в экспорте товаров, работ, услуг. Для компаний-экспортёров это шанс заявить о себе. Принять участие в конкурсе могут малые и средние компании региона, а также индивидуальные предприниматели, ведущие деятельность в несервовой неэнергетической сфере.



Тем не менее, 9 февраля губернатор Кузбасса **Сергей Цивилев** своим распоряжением часть противоэпидемических ограничений, в частности, обязательное требование о предоставлении QR-кода, сертификата о прививке или справки об отрицательном ПЦР-тесте при посещении общественных мест и мероприятий. Физкультурные и спортивные мероприятия разрешили проводить со зрителями при заполняемости залов не более 70%, с предпринятием общественного питания сняли ограничения на ночную работу, большим COVID-19 разрешили не находиться на самоизоляции после семи календарных дней болезни на официальном больничном. Примечательно, что в день снятия ограничений суточное число заразившихся вплотную подошло к отметке в 2 тысячи, тогда как на момент прогноза о пиковой неделе – 1,35 тыс.

Очевидно, что снятие ограничений в Кузбассе прошло на фоне всеобщего смягчения противоэпидемических требований по стране. Несмотря на рост госпитализаций с коронавирусной инфекцией, до 220-250 человек в сутки, и разрывания дополнительных мест в больницах, первый начальник отдела эпиднадзора управления Роспотребнадзора по Кемеровской

области **Маргарита Новосёлова** сообщила, что новый штамм коронавируса – омикрон характеризуется большим числом заболевших, но меньшим госпитализированных и больших осложнениями. По словам зам министра здравоохранения Кузбасса **Оксаны Абросовой**, «омикрон переносится значительно легче, в основном пациенты лечатся амбулаторно и обеспечиваются всеми необходимыми лекарствами».

14 февраля Алексей Цигельник сообщил, что в регионе развернуто 3 254 койки, занято 2 654, и хотя количество новых выявленных случаев заболевания коронавирусом продолжает расти, стабилизируется количество вызовов скорой помощи, и снижается доля подтвержденных заболевших коронавирусом среди детей: «если две недели назад их было 20-30%, сейчас – около 10% от общего количества заболевших». На 14 февраля в Кузбассе получали медицинскую помощь 26,6 тыс. пациентов с коронавирусной инфекцией, с начала эпидемии в регионе зафиксировано 120,3 тыс. случаев инфицирования, вычленились 91,7 тысяч. Прививку от коронавируса поставили 1,1 млн человек или 68,9% от подлежащих вакцинации.

Анастасия Сальникова



ЦЕНА ВОПРОСА

1 миллиард 500 миллионов рублей планирует направить ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК) в 2022 году на строительство и ремонт тепловых сетей и удвоить объём этих работ в сравнении с прошлым годом, построив 14,3 км новых теплотрасс и переделав 15,9 км действующих. Всего будут проведены работы на 39 участках, сказано в сообщении на сайте СГК. В Новокузнецке в планах компании – замена участков теплотрасс на трех улицах города стоимостью 179 млн рублей и завершение работ по техпереворужению магистрали на улице Кирова стоимостью 57 млн рублей.

341 миллион долларов кредита погасило досрочно междууниверситетское ПАО «Южный Кузбасс» (входит в горнодобывающий сегмент группы «Мечел»). Как сказано в сообщении «Мечела», по условиям реструктуризации, проведенной в 2020 году, задолженность по данному кредиту перед ПАО «ВТБ Банк» в 341 млн долларов должна была быть погашена до апреля 2022 года включительно, но «в начале февраля «Южный Кузбасс» досрочно погасил долг по данному кредитному договору», и теперь «будет высвобождена часть обеспечения, заложенного в Банке ВТБ».

34 миллиарда 515 миллионов 707 тысяч 700 рублей составил профицит областного бюджета по результатам 2021 года, указано в отчете министерства финансов Кузбасса. Этот показатель превышения доходов над расходами стал вторым в истории региональных финансов после рекорда 2018 года, когда профицит превысил 36 млрд рублей. Однако, тогда он был получен при намного более низком уровне расходов областного бюджета – 132,5 млрд рублей против 202,6 млрд в прошлом году. Как и тремя годами ранее, увеличению доходов до рекордного уровня в 237,1 млрд рублей (против 168,8 млрд в 2018 году) способствовала благоприятная конъюнктура рынков главных экспортных товаров Кузбасса – угля и металлов. В течение всего прошлого года цены на уголь росли, на металлы оставались на высоком уровне или также росли. Все это обеспечило прибыль предприятий и рост поступлений по налогу на нее. Из всех доходов областного бюджета в прошлом году он принес рекордные 100,6 млрд рублей против 66,7 млрд в 2018.

9 миллиардов 743 миллиона долларов составила выручка АО «Сибирская угольная энергетическая компания» (СУЭК) по международным стандартам финансовой отчетности в прошлом году. Это на 46% больше, чем годом ранее. Как сказано в сообщении компании, она увеличила добычу угля на 1%, до 102,5 млн тонн, и при этом выручка ее угольного сегмента выросла на 51% – до 7,27 млрд долларов. На его долю пришлось 75% всей выручки компании. Из 117,5 млн тонн угольных продаж в прошлом году на экспорт было отправлено 54,5 млн тонн (+1% к 2020 году), на внутренний рынок – 63 млн (+7%). «Ключевые индексы энергетической угля увеличились более чем на 130%, достигнув рекордных значений с превышением 200 долларов за тонну на фоне роста потребления электроэнергетикой ввиду оживления мировой экономической активности, необычно жаркой погоды и значительного роста цен на газ», сказано в сообщении.

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА **www.avant-partner.ru** ВСЕ «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»

avant-partner.ru
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ

А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

С БИЗНЕСОМ КУЗБАССА НАЛАЖИВАЮТ ПОСТОЯННЫЙ ДИАЛОГ

Окончание. Начало на стр. 1

ПОДДЕРЖКА ИНИЦИАТИВ

На встрече с предпринимателями в начале февраля Сергей Цивилев поддержал предложения о увеличении числа ярмарок для местного бизнеса, о повышении порога в патентной системе налогообложения и о приостановлении выездных проверок предприятий пищепереработки до сентября. Их сделал генеральный директор кемеровского ООО «Астронотус» Роман Романенко. По его словам, «минпромторг России рекомендует проводить ярмарки в каждом городском районе, не задвигая их на задворки и не предъявлять излишние требования, но только два района в Кемерове поддерживают их проведение, Заводской и Кировский, и многие предприниматели не имеют возможности реализовывать свою продукцию». Он отметил, что ярмарки создают дополнительную конкуренцию по ценам, и проводятся на улице, где «такое большое скопление людей как в большом ритейле, нет очереди в кассу, и шанс заработать меньше».

Он также попросил поднять выручку до 120 млн рублей в год и количество работников до 30 человек в качестве рамок действия патента. Сейчас его применение ограничено 60 млн рублей годовой выручки и 15 рабочими местами, напомнил он, и предприниматели достаточно быстро выходят за эти

пределы, «приходится переходить на общую налоговую систему, которая сложнее, а налоги уже уходят в федеральный бюджет». Тогда как патентные платежи остаются в местном бюджете. А предложение «наложить мораторий на выездные налоговые проверки для предприятий пищевой переработки и сельхозпроизводителей до сентября» он обосновал тем, что это позволит обеспечить продовольственную безопасность нашего региона. Поскольку идёт «очередная волна коронавируса, а у предпринимателей и так серьезный кадровый дефицит», тогда как «мораторий позволит спокойно пережить этот момент».

Губернатор Сергей Цивилев признал, что все три предложения являются разумными. По его словам, ярмарок должно быть как можно больше, это даст производителям возможность напрямую выходить на покупателей. Министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрей Арипкулов сообщил, что на сегодняшний день в регионе согласовано проведение областных ярмарок четыре раза в год, а все муниципальные образования определили площадки для проведения еженедельных ярмарочных мероприятий и ограничений для них нет. Глава региона поддержал увеличение порога по сумме и количеству работников в патентной системе и поручил проработать предложение об отмене выездных налоговых проверок до сентября.



ГОСТИНИЧНЫЙ ПРОФИЦИТ

Представитель гостиничной отрасли Василий Бочкарев (интервью с ним читайте на стр. 6-7) заявил на встрече с губернатором 2 февраля об обеспокоенности кемеровских отельеров планами строительства в городе ещё одной большой гостиницы на 300 номеров. По его словам, на сегодняшний день загрузка существующего номерного фонда в городе достигает 50%, а появление большой гостиницы означает практически нулевые изменения номерного фонда. По его оценке, «окупаемость существующих проектов составляет 10-12 лет, и при запуске новой гостиницы» существующий бизнес окажется в серьезной опасности. Он заявил, что отельеры тоже хотят, чтобы город развивался, но лишь «порядка 100 новых номеров уместит существующую конкуренцию и не будет фатальным для действующих игроков

рынка». По его оценке, разумная альтернатива в том, что на рынке «есть абсолютно свободная ниша – длительная аренда апартаментов», «реформатирование» большего числа номеров в апартаменты в Кемерове планирует структура «Промсвязьбанка», пока она как заказчик проводит внутренний конкурс по отбору исполнителя проекта, как в части проектирования, так и строительства.

Сергей Цивилев ответил, что решение по строительству гостиницы принято. По его словам, «во время проведения крупных мероприятий приходится сталкиваться с катастрофической нехваткой номерного фонда, а в этом году мероприятий будет намного больше, чем в прошлом». Он согласился, что между мероприятиями загрузка гостиниц неполная, но указал, что проект нового отеля рассчитан на перспективу, кроме того, стройка займёт около двух лет, и за это время поток приезжих вырастет, «и опасения отельеров города не оправдаются».

По сведениям «А-П», строительство большого отеля в центре Кемерова планирует структура «Промсвязьбанка», пока она как заказчик проводит внутренний конкурс по отбору исполнителя проекта, как в части проектирования, так и строительства.

Анастасия Сальникова

ГОРОДСКОЙ ТРАНСПОРТ ДЕЛАЮТ БОЛЬШЕ И НИЖЕ

В столицах Кузбасса сфера общественного транспорта проходит преобразования, призванные сделать массовые пассажирские перевозки удобнее и безопаснее. Первым городом Кузбасса, где произошли изменения в системе общественного транспорта, стал Новокузнецк, там официально объявленная транспортная реформа была проведена в 2020-2022гг. Затем свои изменения в этой сфере стали проводить и власти областного центра.

ПРИОРИТЕТЫ ТРАНСПОРТНОЙ СТРАТЕГИИ

Изменения в системе общественного транспорта уже произошли или происходят по всей стране. Все они соответствуют транспортной стратегии России, которая разработана до 2035 года и предусматривает, что в городах приоритет будет отдан общественным пространствам и транспорту, а также пешеходным зонам в ущерб улично-дорожной сети для личного транспорта. Предусмотрены повышение доли рельсового магистрального транспорта в общем объёме перевозок, перевод наземного городского транспорта на новый экологичный подвижной состав низкопольного типа и развитие интеллектуальных транспортных систем. При этом, на данный момент доля поездов на личном транспорте в России выше, чем в других странах, т.к. стоимость владения автомобилем ниже. При этом на автомобильный транспорт приходится около 95% занимаемого пассажирским транспортом городского пространства, 80-95% выбросов и более 75% дорожно-транспортных происшествий с пострадавшими.

Современные города быстро развиваются, с каждым годом увеличивается количество личного транспорта на дорогах. И в соответствии с транспортной стратегией россияне должны будут перейти с личного транспорта на общественный. Министр транспорта Кузбасса Сергей Рубан отмечает, что суть всех изменений в отрасли заключается в улучшении предоставляемых услуг по перевозке пассажиров. А к необходимости транспортной реформы приводит ряд накопившихся проблем – устаревший подвижной состав, задублированность маршрутной сети, низкие скорости движения в час пик и, соответственно, несоблюдение расписания движения, и многое другое. И все изменения в модели транспортного обслуживания направлены как раз на решение этих проблем, на создание единых условий проезда, обеспечение права льготного проезда, повышение провозной способности и на приоритетное использование автобусов большой и особо большой вместимости. По его словам, перемены в двух городах отличаются тем, что «в Новокузнецке новая маршрутная сеть стартовала в один день, в Кемерове изменения вводятся поэтапно – до 1 апреля 2022 года».

Несмотря на проблемы первых дней, транспортную реформу в Новокузнецке поддержали на областном уровне. Тогда заместитель губернатора Кузбасса по промышленности, транспорту и экологии Андрей Панов высоко оценил подготовительную работу, которую администрация города провела с 2016 года, чтобы изменения в транспортной сети сделали городские пассажирские перевозки более комфортными и безопасными. Тем не менее, первое время с новой системой общественного транспорта в городе было много проблем – автобусы не соблюдали расписание, иногда совсем не выходили в рейс, не работала система оплаты проезда и др. Как результат, многие горожане просто не могли добраться до работы.

Глава Новокузнецка признал непрофессионализм и провал в работе нового городского перевозчика «ПитерАвто». По его словам, «отработанная хорошая идея, основанная на мировой практике, последних новациях и требованиях законодательства, была превращена в некое подобие позора и стыда». Ухудшило ситуацию отсутствие инженеров-электронщиков в компании «ПитерАвто». Водители оказались неподготовлены – «не знали город, не работали на новых машинах и не привыкли к ним». В своём комментарии для «А-П» пресс-служба администрации города Новокузнецка отмечает, что на тот момент таких масштабных и сложных переходов к новой системе городского общественного транспорта в России не делал никто. При этом «сохранить старую систему общественного транспорта ещё на 5 лет означало потерять наш городской электрический транспорт, потерять пассажирские автотранспортные предприятия и любое влияние на перевозчиков». В ходе осуществления реформы, по мнению Новокузнецкой администрации, у городской власти не было никаких конфликтов с перевозчиками, большая их часть «мирно закончила свою работу 17 ноября, а уже 18 ноября многие водители пришли трудоустроиться к новому перевозчику».

При этом на рынке остаются частные перевозчики, что подтвердили итоги первых торгов на право обслуживания пассажирских перевозок. Если перевозчик ответственный и соблюдает все требования и условия, то это хорошо, отмечает Константин Лопатенко. Общественный транспорт города, по его словам, «это живой организм», который требует к себе особого внимания, «мы постоянно изучаем пассажиропоток, а на основе полученных данных вносим изменения в расписание, меняем

и выиграла тендеры на сумму чуть больше 16 млрд рублей. Контракты по ним будут действовать до 30 ноября 2030 года.

К переменам готовились и обсуждали очень долго. За несколько месяцев до проведения транспортной реформы мэр Новокузнецка Сергей Кузнецов заявил о её необходимости в связи с тем, что менять систему общественного транспорта Новокузнецка требуют «нормативные обстоятельства»: в декабре 2020 года заканчиваются все муниципальные контракты на пассажирских и автотранспортных предприятиях, и продлить их нельзя, «необходимо играть через конкурсы». Помимо этого, в ноябре 2020 года закончилось действие свидетельства на право перевозки пассажиров в частных перевозчиках. Поэтому, как сообщил мэр, пока есть договорённость с заводами-изготовителями, «есть и возможность заменить весь транспорт путём закупки не самого транспорта, а услуги».

Несмотря на проблемы первых дней, транспортную реформу в Новокузнецке поддержали на областном уровне. Тогда заместитель губернатора Кузбасса по промышленности, транспорту и экологии Андрей Панов высоко оценил подготовительную работу, которую администрация города провела с 2016 года, чтобы изменения в транспортной сети сделали городские пассажирские перевозки более комфортными и безопасными. Тем не менее, первое время с новой системой общественного транспорта в городе было много проблем – автобусы не соблюдали расписание, иногда совсем не выходили в рейс, не работала система оплаты проезда и др. Как результат, многие горожане просто не могли добраться до работы.

Глава Новокузнецка признал непрофессионализм и провал в работе нового городского перевозчика «ПитерАвто». По его словам, «отработанная хорошая идея, основанная на мировой практике, последних новациях и требованиях законодательства, была превращена в некое подобие позора и стыда». Ухудшило ситуацию отсутствие инженеров-электронщиков в компании «ПитерАвто». Водители оказались неподготовлены – «не знали город, не работали на новых машинах и не привыкли к ним». В своём комментарии для «А-П» пресс-служба администрации города Новокузнецка отмечает, что на тот момент таких масштабных и сложных переходов к новой системе городского общественного транспорта в России не делал никто. При этом «сохранить старую систему общественного транспорта ещё на 5 лет означало потерять наш городской электрический транспорт, потерять пассажирские автотранспортные предприятия и любое влияние на перевозчиков». В ходе осуществления реформы, по мнению Новокузнецкой администрации, у городской власти не было никаких конфликтов с перевозчиками, большая их часть «мирно закончила свою работу 17 ноября, а уже 18 ноября многие водители пришли трудоустроиться к новому перевозчику».

При этом на рынке остаются частные перевозчики, что подтвердили итоги первых торгов на право обслуживания пассажирских перевозок. Если перевозчик ответственный и соблюдает все требования и условия, то это хорошо, отмечает Константин Лопатенко. Общественный транспорт города, по его словам, «это живой организм», который требует к себе особого внимания, «мы постоянно изучаем пассажиропоток, а на основе полученных данных вносим изменения в расписание, меняем

ЕВРАЗ ЗСМК ПОСЕТИЛИ ОБЩЕСТВЕННИКИ И ЭКОЛОГИ



Представители экологического совета на площадке коксохимического производства

ЕВРАЗ ЗСМК реализует взятые на себя обязательства по реализации масштабных природоохранных проектов. В этом убедились экологи, общественники и представители областной и городской власти в ходе экологического пресс-тура на комбинат.

С 2019 по 2021 год на ЕВРАЗ ЗСМК было реализовано 15 природоохранных мероприятий. Общие вложения составили порядка 2 млрд рублей. Еще более 7 млрд рублей планируется освоить в период с 2022 по 2024гг. В результате выбросы в атмосферу Новокузнецка снизятся на 22,5 тыс. тонн, а в водные объекты – на 1,7 тыс. тонн.

«ЕВРАЗ ЗСМК – один из четырех участников федерального проекта «Чистый воздух» в Кузбассе. На сегодняшний день предприятие является флагманом по снижению выбросов в атмосферу. Комбинат реализует экологические проекты с опережением сроков. Но впереди еще много задач, которые предстоит решить, чтобы выполнить наказ президента: снизить выбросы в атмосферу области на 20%», – отметил министр природных ресурсов и экологии Кемеровской области Сергей Высоцкий.

Представители экологического совета посетили площадку коксохимического производства, где активно ведётся строительство по проекту «Внедрение технологий конечного охлаждения коксового газа в закрытой теплообменной аппаратуре». Реализация позволит сократить специфические выбросы от источников «коксохима» в атмосферу Новокузнецка на 85%, или более чем 1 тыс. тонн в год. Комиссия побывала и на очистных сооружениях сточных вод на выпуске №2. Переход на замкнутый цикл водопользования при производстве стали и достижение нулевых сбросов – одна из стратегических задач предприятия. В результате реализации проекта сброс сточных вод в озеро Узкое прекратится полностью, а вся очищенная вода будет возвращаться на производство. Также гостям рассказали о строительстве комплекса серогазоочистки на аглофабрике комбината. Проект прошёл общественные обсуждения. Следующий этап – государственная экологическая экспертиза и Главгосэкспертиза проектной документации. К строительству планируют приступить в 1-ом квартале 2023 года. Комплекс предусматривает сокращение выбросов диоксида серы в атмосферу более чем на 80%.



Площадка коксохимического производства – монтаж оборудования

ПРЕСС-РЕЛИЗ

СБЕР И УГМК БУДУТ РАЗВИВАТЬ ГОРНОЛЫЖНЫЙ КУРОРТ ШЕРЕГЕШ

Сбер и компания «УГМК-Застройщик» (входит в группу УГМК) заключили соглашение о намерениях по реализации инвестиционных проектов на территории горнолыжного курорта Шерегеш. Речь идёт, в частности, о модернизации многофункциональных туристических районов «Гора Зелёная» и «Панорама». Общий объём инвестиций предполагается в размере 21,6 млрд рублей.

Стороны рассматривают возможность взаимодействия по направлениям кредитного финансирования с применением условий государственных программ субсидирования инвестиционных проектов (программа Ростуризма по Постановлению Правительства

РФ № 141 от 09.02.2021 г.), а также банковского сопровождения и проведения расчётов контрагентами. Соглашение подписано на пять лет до даты подписания обязывающих соглашений.

Шерегеш является одним из самых популярных горнолыжных

курортов России, он расположен в 5 км от одноимённого посёлка Кемеровской области. В зимнем сезоне 2020-2021 гг. уникальный природно-климатический комплекс в Горной Шории на юге Западной Сибири принял свыше 2 млн человек со всей страны.



Анатолий Попов, заместитель председателя Правления Сбербанка:

«Мы с большим интересом относимся к этому масштабному проекту по развитию одного из главных горнолыжных курортов страны совместно с нашим давним партнёром – компанией УГМК. Планируется, что Сбер выступит не только в качестве финансового партнёра, но и интегрирует в проект платёжные сервисы и решения компаний своей экосистемы. Ожидается, что общий объём инвестиций в проект составит 21,6 млрд рублей, часть из которых будет предоставлена Сбербанком. У нас уже есть успешный опыт инвестирования в курортные объекты страны, поэтому мы рассчитываем, что по завершении проекта Шерегеш будет соответствовать самым высоким мировым стандартам. Развитие туристических кластеров отвечает и ESG-стратегии банка по продвижению социально значимых и зелёных инициатив, повышающих уровень жизни наших граждан».



ГОРОДСКОЙ ТРАНСПОРТ ДЕЛАЮТ БОЛЬШЕ И НИЖЕ

Окончание. Начало на стр. 5
количество единиц подвижного состава на линии в зависимости от времени года, например, в летний период, с мая по октябрь, запускаем сезонные маршруты». Он заверяет, что с 1 апреля на всех автобусных маршрутах Кемерово будет работать современный транспорт.

БЛИЖАЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ
Изменения в системе общественного транспорта Кузбасса сводятся не только к реформированию и обновлению подвижного состава, они продолжатся и в некоторых других направлениях, предусмотренных транспортной стратегией России. Новозузец получил из федерального бюджета более 3 млрд рублей в рамках национального проекта «Экология» для реализации второго этапа реформы – на закупку новых трамваев и троллейбусов, а также на строительство новых участков маршрутов и на ремонт инфраструктуры городского электро-транспорта. Затем планируется начать решение других вопросов развития улично-дорожной сети: обустройство выделенных полос и платных парковок, передача приоритета общественному транспорту на перекрестках, поясняют в пресс-службе города.

В Кемерове власти пока изучают возможность расширения трамвайной сети города за счёт «закольцевания» участка по улице Терешковой с сегментом на Южном. По данным главы областного центра **Ильи Середо-ла**, в этом случае новая линия будет проложена от трамвайного кольца рядом с бывшим заводом «Химволокно» по проезду между площадкой этого предприятия и мебельным центром «Сити Дом» до Тухачевского, а затем параллельно железнодорожной ветке до выхода на Южный. По оценке мэра, Кемерово нуждается в развитии и обновлении трамвайной сети, однако, для ее модернизации требуется 25 млрд рублей, и таких средств у города нет.

Министр транспорта Кузбасса **Сергей Рубан** отмечает, что созданная в настоящее время маршрутная сеть – это результат совместной многолетней работы министерства с органами местного самоуправления и автотранспортными предприятиями. По его словам, «сложившаяся система транспортного обслуживания населения в полном объеме обеспечивает жителей транспортными сообщениями, поэтому основной задачей, стоящей перед регионом будет сохранить существующий уровень пассажирских перевозок на перспективу до 2035 года».

Анастасия Сорокина

В год своего 20-летия Авант запускает юбилейную рубрику #Авант_20.

20-летняя история кузбасского бизнеса и не только через призму «Аванта» и его героев, ньюсмейкеров, партнёров и коллег, – тех, с кем мы когда-то работали или работаем до сих пор – колоссальный опыт, уникальные кейсы, анализ сегодняшней ситуации и взгляд в будущее людей, которые делают историю Кузбасса своими руками.

И первый герой нашей рубрики – Василий БОЧКАРЕВ – предприниматель, человек-бренд и первый лауреат нашей премии «Авант-Персона». Именно Василию мы в своё время вручили статуэтку под номером 1. Кстати, тогда, в первый год вручения «Авант-Персона» он не смог присутствовать на самом мероприятии, был на Аляске, и мы связывались по скайпу. В этот раз мы встречаемся с ним накануне его поездки в Уругвай.

– Василий, если не секрет, какие у тебя дела в Уругвае?
– В Уругвае собирается большая международная парашютная сборная, со всего мира – большая команда из России летит, из Латинской Америки, Великобритании, Франции, Германии, США. Такая солинка. Но это такое учебно-тренировочное мероприятие, хотя, может в рамках этого будет установлен новый мировой рекорд.

– Известный факт, что небо – полёты, прыжки с парашютом – это для тебя и хобби, и любовь, и большая часть жизни... И во многом благодаря тебе кузбассовцы на прошлогоднем праздновании 300-летия увидели «Стрижея», и, возможно, они ещё прилетят в этом году на День шахтёра, как сказал губернатор на последней встрече с предпринимателями. Но у меня вопрос, как раз по поводу твоих выступлений на этой встрече про строящуюся гостиницу. Что ты хотел сказать по большому счёту? Что нужно планировать подобные проекты с оглядкой на ситуацию на рынке? Или вообще Кемерову не нужна такая гостиница?

– Я высказал мнение профессионального сообщества, что появление гостиничного объекта с 300 номерами может нанести ущерб как действующим игрокам, так и не дать должных финансовых результатов тому, кто в это вкладывается. Просто потому, что 300 номеров – разовый выход такого количества – для кемеровского рынка это очень много. Это красивый проект с точки зрения архитектуры, расположения, поэтому и предложение моё – не меняя этажность, архитектуру здания, просто подумать о том, чтобы уменьшить количество гостиничных номеров, а увеличить количество апартаментов. То есть условно есть 5-этажный апартаментов, и 20 этажей отеля. Я бы предложил сделать 10 этажей отеля и 15 этажей апартаментов.

– Я высказал мнение профессионального сообщества, что появление гостиничного объекта с 300 номерами может нанести ущерб как действующим игрокам, так и не дать должных финансовых результатов тому, кто в это вкладывается. Просто потому, что 300 номеров – разовый выход такого количества – для кемеровского рынка это очень много. Это красивый проект с точки зрения архитектуры, расположения, поэтому и предложение моё – не меняя этажность, архитектуру здания, просто подумать о том, чтобы уменьшить количество гостиничных номеров, а увеличить количество апартаментов. То есть условно есть 5-этажный апартаментов, и 20 этажей отеля. Я бы предложил сделать 10 этажей отеля и 15 этажей апартаментов.

– Я высказал мнение профессионального сообщества, что появление гостиничного объекта с 300 номерами может нанести ущерб как действующим игрокам, так и не дать должных финансовых результатов тому, кто в это вкладывается. Просто потому, что 300 номеров – разовый выход такого количества – для кемеровского рынка это очень много. Это красивый проект с точки зрения архитектуры, расположения, поэтому и предложение моё – не меняя этажность, архитектуру здания, просто подумать о том, чтобы уменьшить количество гостиничных номеров, а увеличить количество апартаментов. То есть условно есть 5-этажный апартаментов, и 20 этажей отеля. Я бы предложил сделать 10 этажей отеля и 15 этажей апартаментов.

– Я высказал мнение профессионального сообщества, что появление гостиничного объекта с 300 номерами может нанести ущерб как действующим игрокам, так и не дать должных финансовых результатов тому, кто в это вкладывается. Просто потому, что 300 номеров – разовый выход такого количества – для кемеровского рынка это очень много. Это красивый проект с точки зрения архитектуры, расположения, поэтому и предложение моё – не меняя этажность, архитектуру здания, просто подумать о том, чтобы уменьшить количество гостиничных номеров, а увеличить количество апартаментов. То есть условно есть 5-этажный апартаментов, и 20 этажей отеля. Я бы предложил сделать 10 этажей отеля и 15 этажей апартаментов.

– Я высказал мнение профессионального сообщества, что появление гостиничного объекта с 300 номерами может нанести ущерб как действующим игрокам, так и не дать должных финансовых результатов тому, кто в это вкладывается. Просто потому, что 300 номеров – разовый выход такого количества – для кемеровского рынка это очень много. Это красивый проект с точки зрения архитектуры, расположения, поэтому и предложение моё – не меняя этажность, архитектуру здания, просто подумать о том, чтобы уменьшить количество гостиничных номеров, а увеличить количество апартаментов. То есть условно есть 5-этажный апартаментов, и 20 этажей отеля. Я бы предложил сделать 10 этажей отеля и 15 этажей апартаментов.



прочие специалисты, командировочные и так далее апартаменты для долгосрочного проживания были бы актуальны. То, что например сделано в Екатеринбурге, Башня Исеть, она полностью состоит из апартаментов, и все они нашли конечных пользователей. Ведь сейчас рынок аренды жилья – дикий. Ты хочешь снять квартиру, но здесь может быть неблагополучный подъезд, там – проблемы с коммуникациями или что-то ещё плюс сложно оплатить «вбелую», что важно для многих компаний. Так что эта ниша абсолютно свободна.

Но это та история, на которую мы, как игроки этого рынка, повлиять не можем, мы можем сказать своё мнение, высказать опасения на этот счёт.

– Сколько лет ты уже бизнесом занимаешься? Лет 15? 20?

– Больше. С 1998 года, 24 года получается. Ну это если говорить именно про бизнес, а если посмотреть на то, что, например, в 14 лет я снял в аренду танцевальный зал, набрал группы детей и начал их учить танцевать, то это тоже был мой бизнес. Тогда получается уже порядка 30 лет.

– За это время у тебя сформировалась позиция, как бизнес должен общаться с властью? Как нужно выстраивать отношения с властью? Или это лишнее?

– Безусловно отношения в любом случае будут. И уже в зависимости от того, какой именно бизнес выстраивается, такие и должны строиться связи, степень этих связей. Насколько бизнес зависит от решений, разрешений, насколько их много. Есть сектора, где их минимальное количество, а есть, где наоборот.

– Возвращаясь к твоему вопросу про отель, касается ли тебе вопросам предварительного обсуждения подобных проектов, влияющих на весь рынок, города, региона?

– Рынок гостеприимства – отели, рестораны – это конкурентная среда, и все это понимаем. Возможно, придёт частный инвестор и скажет, а я хочу поставить отель на 500 номеров в городе Кемерово. И построит. И никто ему не запретит, и он может ни с кем не советоваться. Ну просто человек рискует своими деньгами. Кто-то захочет построить ещё 100 ресторанов, не спрашивая, что думают нынешние заведения.

Я высказал свою позицию, так или иначе она была услышана, может не принята, но услышана. И, может, те инвесторы, которые сейчас вкладываются в этот новый отель, задумываются об этом более внимательно, учтут наше мнение. Или же не учтут.

Но я всё же надеюсь, что они более внимательно промониторят рынок. Иначе что начнётся? Отель хорошо себя чувствует при загрузке в 65-70%. Ни один отель в Кемерове на сегодняшний день такой загрузки не имеет. А когда удвоится номерной фонд (а новый отель – это «Олимп», «Томь» и «Азимут» вместе взятые), наша загрузка с сегодняшних условных 55% упадёт до 40-35%. У всех. Наверяд ли такие показатели заложены у инвесторов проекта. А если сделать апартаменты, которых сейчас нет, то на них можно заработать сразу, потому что место шикарное...

– Почему ты идёшь и видишь эту логику, эти лабиринты... Можно же было сделать удобно. Там шикарная парковка, шикарный вид, но неудобно...

– Отыекаясь от темы гостеприимства, у тебя есть ещё одно направление бизнеса – медицинское. Недавно ещё одна клиника появилась. Как сегодня медицина себя чувствует?

– Нормально. Потому что, фактически, с государством не так сложно конкурировать. Всё, что государственное ни возьмём, оно, к сожалению или к счастью предпринимателей, несколько неуклюжее, негостеприимное, где-то недодуманное и так далее. Всё-таки функции государства создавать среду, в которой будет комфортно развиваться предпринимателям, а они уже должны развивать разные направления бизнеса. По сути медицина, такая же сфера бизнеса. Государственное регулирование происходит за счёт квот на определённые медицинские услуги. И эти квоты сегодня в большинстве случаев отдаются государственным учреждениям, потому что без этих квот им совсем станет плохо. Если, например, бизнес-модель «Хорошего зрения» или «Лорксперта» рассчитана на то, что люди получают хорошую помощь, за это платят, то какая-нибудь городская больница, имеющая платные услуги, без квот не сможет существовать. Я думаю именно поэтому, чтобы поддержать государственную медицину, стараются не дать квоты частникам. Хотя, задумки изначально правильные. Деньги идут за человеком. Если бы этот механизм работал, мы бы быстрее пришли к тому, что было бы больше частной медицины, она брала бы на себя многие задачи по лечению.

– Сам рынок – он вырос? Потребность в отелях повышается?

– Мы имеем статистику за последние 5 лет, когда уже появилась «Томь», появился «Олимп». Пиковый год был 2019, 2020 – провальный, про него можно не говорить, жили на честном слове и на субсидиях. И 2021 у нас хуже, чем 2019, где-то на уровне 2018 года.

Но трафик увеличился. На это сказалось строительство и открытие новых объектов, развитие в целом Кузбасса. В этом мы видим позитив и рассчитываем на прирост активности. Поэтому открытие гостиницы на 100-150 номеров – нормально – запас на проведение будущих мероприятий. Но поддерживать постоянную загрузку должен непрерывный бизнес-трафик, должны развиваться деловые коммуникации, тогда становится понятен нужный объём номерного фонда.

Сейчас в Кемерово летает в день 5 самолёта из Москвы, их скорее всего, через два года, в лучшем случае будет 5. Но не 8. И я не знаю, что должно случиться, чтобы увеличить количество самолётов в два раза. Например, в Екатеринбурге ежедневных рейсов бывает порядка 30 в день. Нужно думать про ежедневную загрузку.

Например, построили новый «Ледяной дворец Кузбасс». Хорошо? Хорошо. Но насколько это потребовано, чтобы в ежедневном формате окупать себя, возвращать инвестиции? Ведь есть ещё такие вещи – снаружи всё привлекательно, но сходи туда в спор-

тивный зал, когда ты идёшь и видишь эту логику, эти лабиринты... Можно же было сделать удобно. Там шикарная парковка, шикарный вид, но неудобно...

– Отыекаясь от темы гостеприимства, у тебя есть ещё одно направление бизнеса – медицинское. Недавно ещё одна клиника появилась. Как сегодня медицина себя чувствует?

– Нормально. Потому что, фактически, с государством не так сложно конкурировать. Всё, что государственное ни возьмём, оно, к сожалению или к счастью предпринимателей, несколько неуклюжее, негостеприимное, где-то недодуманное и так далее. Всё-таки функции государства создавать среду, в которой будет комфортно развиваться предпринимателям, а они уже должны развивать разные направления бизнеса. По сути медицина, такая же сфера бизнеса. Государственное регулирование происходит за счёт квот на определённые медицинские услуги. И эти квоты сегодня в большинстве случаев отдаются государственным учреждениям, потому что без этих квот им совсем станет плохо. Если, например, бизнес-модель «Хорошего зрения» или «Лорксперта» рассчитана на то, что люди получают хорошую помощь, за это платят, то какая-нибудь городская больница, имеющая платные услуги, без квот не сможет существовать. Я думаю именно поэтому, чтобы поддержать государственную медицину, стараются не дать квоты частникам. Хотя, задумки изначально правильные. Деньги идут за человеком. Если бы этот механизм работал, мы бы быстрее пришли к тому, что было бы больше частной медицины, она брала бы на себя многие задачи по лечению.

– Сам рынок – он вырос? Потребность в отелях повышается?

– Мы имеем статистику за последние 5 лет, когда уже появилась «Томь», появился «Олимп». Пиковый год был 2019, 2020 – провальный, про него можно не говорить, жили на честном слове и на субсидиях. И 2021 у нас хуже, чем 2019, где-то на уровне 2018 года.

Но трафик увеличился. На это сказалось строительство и открытие новых объектов, развитие в целом Кузбасса. В этом мы видим позитив и рассчитываем на прирост активности. Поэтому открытие гостиницы на 100-150 номеров – нормально – запас на проведение будущих мероприятий. Но поддерживать постоянную загрузку должен непрерывный бизнес-трафик, должны развиваться деловые коммуникации, тогда становится понятен нужный объём номерного фонда.

Сейчас в Кемерово летает в день 5 самолёта из Москвы, их скорее всего, через два года, в лучшем случае будет 5. Но не 8. И я не знаю, что должно случиться, чтобы увеличить количество самолётов в два раза. Например, в Екатеринбурге ежедневных рейсов бывает порядка 30 в день. Нужно думать про ежедневную загрузку.

Например, построили новый «Ледяной дворец Кузбасс». Хорошо? Хорошо. Но насколько это потребовано, чтобы в ежедневном формате окупать себя, возвращать инвестиции? Ведь есть ещё такие вещи – снаружи всё привлекательно, но сходи туда в спор-

– И какие вложения были в эту клинику?

– Более 100 млн рублей. Там качественная помощь, три шикарные операционные, хирургическое отделение...

ВАСИЛИЙ БОЧКАРЕВ: «КОГДА ТЕБЕ НЕ НУЖНЫ ROLLS-ROYCE И ЗОЛОТЫЕ УНИТАЗЫ, ТЫ ПОЛУЧАЕШЬ УДОВОЛЬСТВИЕ, ЧТО ТВОЙ БИЗНЕС РАСТЁТ»

– Через сколько планируется отбить вложения?

– Надеемся через 5 лет. Но, как показывает опыт «Хорошего зрения», открявшись клиникой на втором этаже, практически всю прибыль, которую мы получаем, мы продолжаем инвестировать. Сначала это было две операционных и один этаж. На сегодняшний день это и детское отделение, и отдельно поликлинический этаж, – она выросла до 3 этажей, с 4 операционными, больше чем два раза. Мы продолжаем инвестировать всю полученную прибыль.

– Зачем? В чём цель?

– Прикольно же! Когда тебе не нужны Rolls-Royce и золотые унитазы, ты получаешь удовольствие, что твой бизнес растёт. Когда приходят доктора и получают достойную зарплату и радуются этой работе. Радуются люди. Особенно офтальмология, такая благодарная медицина, в плане того, что человек не видел, сделал операцию и стал видеть. И в большинстве случаев ему не нужно возвращаться, чтобы поддерживать зрение.

– Какие у тебя ещё есть направления в бизнесе сейчас?

– Новый проект – Салаирский химический комбинат. В июле 2021 года мы приобрели его у «Кузбассразрезулгана». С 2013 года он был в законсервированном состоянии, этому есть объяснение – и цена на золото, и технология, которая позволяла извлекать только 5% металла, и непрофильность этой деятельности для угольной компании. Но у них было соглашение, по которому они не могли распродать это предприятие, а должны были хотя бы законсервировать. С августа 2021 года началась программа восстановления предприятия. Было – 5 человек штатная численность, на сегодняшний день это уже 144 человека. Закупаются новое оборудование, строятся работы полным ходом идут. Мы планируем запустить предприятие к июлю месяцу 2022 года. В Дене Металлурга, 17 июля, мы должны выпустить первую партию.

– Почему ты пошёл в отрасль, которой до этого не занимался?

– На самом деле с 2017 года я достаточно плотно занимался проектами в сфере золотодобычи, это были и распыленные участки, и «Хайбуллинская горная компания» в Башкирии, которую мы у УГМК приобрели. Запустили предприятие, разведали запасы. Там была проделана большая работа. Потом я оттуда вышел, завершив всё этот процесс.

Мне ближе всё-таки строить, когда из руин создаёшь что-то красивое... Хотя, добыча полезных ископаемых, безусловно ценная и нужная отрасль. Но как предпринимателю, мне скучно заниматься чем-то одним. Если в какой-то сфере разобрался, возникает мысли: «а в других как?». Поэтому происходит такая многозадачность, которая мне нравится. Мне просто нравится разные задачи решать. Безусловно, везде долж-

на быть команда, более профессиональная, чем ты, но ты как инвестор, должен быть достаточно профессиональным в этой сфере, чтобы стратегические правильно определить движение.

– В Салаирском химкомбинате ты ведь не один инвестор?

– У нас доля 25%, 75% – у Переверзева Игоря, это предприниматель из Барнаула с опытом в этой сфере и большой командой, основной акционер «Хайбуллинской горной компании», собственник «Золота Куры», предприятия работающего в Алтайском крае, у него крупнейшая в Алтайском крае транспортная компания, перевозки грузов и аренды спецтехники.

– Объём вложений в этот проект?

– Стартовый для запуска технологии извлечения выше 50%, порядка 500 млн рублей. Дальнейшее развитие предполагает два сценария. Есть ещё проект в рамках этого предприятия, он ещё миллиард.

– Ты различаешь понятия бизнес-мен, предприниматель, топ-менеджер, который работает как управляющий? Что для тебя предпринимательство?

– Ты можешь называть себя предпринимателем, когда ты сам вкладываешь деньги в проекты, которые сам или в составе команды реализуешь. Топ-менеджер отличается тем, что он работает внутри компании на заданный результат, но при этом не вкладывает деньги, инвестиции, не рискует своими деньгами.

Я по большому счёту не был топ-менеджером. У меня был опыт работы на «Азоте», но даже то, что было, больше скорее партнёрство. Перед мной стояла задача, я эту задачу решал, и на оговоренных с руководством условиях, параллельно начал своё дело. Я консолидировал пакет акций «Азота» для «Сибура». У меня появилась возможность покупать дешевле, продавать на оговоренных условиях общие пакеты и на этом зарабатывать. Такая легализация на получение мною доходов в реализации общего дела. Это был предвостик «Интеллект-Капиталла»...

– Это был конец 90-х... Сейчас возможен такой вход в предпринимательство?

– Всё это же самое. Заработать деньги предпринимателю можно решив чью-то проблему. Если стоит задача, как у меня была, по консолидации пакета акций, то можно на этом. На каждом предприятии стояла и будет стоять задача повышения эффективности работы отдельных отрезков, участков, увеличения прибыли, сокращения расходов, увеличения клиентского потока, и так далее. Если у тебя есть идея, которая эту задачу решает, и ты можешь в неё каким-то образом встроить свой интерес, всегда возможности открыты. Если быть профессионалом в каком-то деле, увидишь возможность и донести руководству... Я, например, всегда такое поощряю.

– Пути всегда открыты?

– Если ты увидел проблему и придумал, как её можно эффективно решить, то итог обязательно будет.

– У тебя много успешных проектов, но предпринимательство не бывает без неудач... Можешь рассказать про самый большой провал?

– Самый большой провал был в 2008 году, когда мы в 2007 году открыли 17 филиалов от Владивостока до Мурманска. Все экономические умы того времени, говорили, что дальше будет всё только расти, недвижимость дожить. И я, основываясь на своём предпринимательском опыте, который начинается с 1998 года, после девальвации, когда всё только росло, тоже в это верил... Мы тогда потеряли несколько миллионов долларов. Был период, когда мы около полугода не знали, что делать, а тогда пошёл петь, учить английский язык...

– А чем ты гордишься?

– Всеми теми проектами, которые работают сейчас: «Хорошее зрение», «Лорксперт», «Томь», «Порт», «Олимп», – проектами, которые зарекомендовали себя как качественная услуга и во внешнем поле, так и их экономическими результатами.

– Всеми гордишься?

– Отдельно любимым у меня нет. Ведь мой путь – это копеечка к копеечке. Ещё не успели заработать, но уже успели придумать куда вложить.

Вот, например, один из новых проектов. Мы купили здание в Петербурге, там более 7 тыс. кв. м, под жилой дом и апартаменты. Место очень хорошее, метро, садик, самый большой лесной массив. Там была станция «Ростелекома», сейчас мы делаем redevelopment, параллельно начал своё дело. Я консолидировал пакет акций «Азота» для «Сибура». У меня появилась возможность покупать дешевле, продавать на оговоренных условиях общие пакеты и на этом зарабатывать. Такая легализация на получение мною доходов в реализации общего дела. Это был предвостик «Интеллект-Капиталла»...

– Перевод в жилой фонд?

– На сегодняшний день есть перекос, когда-то, те же 20 лет назад люди покупали квартиры на первом этаже, перевели их в нежилые, делали крыльцо и получался доход. За эти 20 лет построилось много ТЦ, коммерческой недвижимости и т. д. Сегодня стоимость квадратного метра жилья наоборот существенно выше, чем квадратного метра нежилого (я не беру в расчёт, конечно, топовые места). Для предпринимателя это возможность заработать.

– Как ты всё успеваешь?

– Каждый бизнес – это также как ребенок. У меня 6 детей, у всех детей есть мамы, и мамы ими занимаются. И также у всех бизнесов, у них есть мамы в виде генеральных директоров, которые каждый день занимаются вот этим ребенком. А папа тоже в курсе, папа следит, переживает, поддерживает...

Беседовала
Галина Красильникова

ЛЕДИ-К: КУЛЬТУРА, КРАСОТА, ПОКРОВИТЕЛЬСТВО И КУМИРЫ, СОЦИАЛКА И ПОДВИЖКА, А ТАКЖЕ ОТМЕННОЙ ВКУС, – КУЗБАССКИЕ БИЗНЕС-ЛЕДИ

Накануне главного весеннего праздника «Авант» решил отметить женщин, деятельность которых, по нашему мнению, не просто украсила жизнь Кузбасса, но и дала толчок развитию многим отраслям, компаниям, людям...

Надеемся, что наши номинации позволят каждому увидеть вокруг себя разных достойных женщин, которые делают нашу жизнь лучше, расцветая её разными красками.

Номинация «Культура в массы»: Культивация, облагораживание и воспитание в обществе культурных ценностей, вкуса в музыке, изобразительном искусстве и многом другом – недостижимая миссия. Но в Кузбассе есть женщины, которые любят и умеют решать подобные задачи «со звездочкой» – на высший балл.

Номинация «СоциалКа»: Социальная сфера охватывает все стороны жизни людей от условий труда и до быта, здоровья и досуга. Умение налаживать связи между организациями и людьми, чтобы помогать развитию друг друга и повышать уровень жизни в регионе – это сложная задача, с которой изящно справляются Леди из этой номинации!

Номинация «Красота и здоровье»: Не только разглядеть огонь мерцающий в сосуде, но и сделать его ярким и видимым для всех – способен далеко не каждый человек. Заботиться о здоровье людей и помогать им сохранить свою красоту и молодость – это настоящее призвание этих Леди – волшебниц красоты.

Номинация «Покровительство»: В Кузбассе есть прекрасные женщины, которые не только сами воплощают в жизнь важные социальные проекты, но и участвуют в благотворительности. Дарить тепло, заботу и любовь этому миру способны Леди, с неиссякаемым внутренним ресурсом.

Номинация «Кумир»: Активные, амбициозные и всем-всем известные женщины нашего региона. Их знают все, а их авторитет и достижения неоспоримы. Ведь каждая из них создала и, на протяжении долгого времени, руководит успешным бизнесом, а порой и не одним.

Номинация «Подвижка»: Успевать все и везде – это талант, который есть не у всех. Победители в этой номинации не только используют все возможные секреты тайм-менеджмента, но и немного «колдуют». Ведь по-другому успевать руководить своим делом, быть медийной личностью, участвовать в социальных проектах и быть Мамой – невозможно.

Номинация «Вкус и стиль»: Вкусно покушать люди любят всегда, но не всегда было столько возможностей, как сейчас: фрукты и овощи круглый год, мясо и рыба, огромный выбор молочных продуктов и десерты. Порой голова идет кругом от такого разнообразия. Но важно выбрать не только вкусный, но и качественный товар. Хорошо, что в Кузбассе есть Леди, которые знают секреты производства вкусных и качественных продуктов.

Уже в ближайшее время мы представим наших номинантов.

Следите за нашими публикациями на сайте и в соцсетях.

Награждение «Леди-К» состоится 10 марта в Караоке-баре «Volna»

ПАРТНЕРЫ ПРОЕКТА

Volna
КАРАОКЕ - БАР

РоссельхозБанк

открытие

Медицинский центр
Merano.ru

ВЫБЕРИ РАДИО FM кемерово

ANGELITA

90.2 FM
КЕМЕРОВО
НОВОЕ РАДИО

Кузбасс
KUZBASS.RU

ТЭМ
КЕМЕРОВО

Главный редактор Галина Федоровна Красильникова.
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

Адрес РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136, оф. 526. т./ф. (3842) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При печатании журнальных материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ПРЕСС-РЕЛИЗ, КОМФОРТНАЯ СРЕДА, ФИНАНСЫ выходят на правах рекламы. Время публикации номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лазурь-К», 650099, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 85Б.

ВТБ

Депозиты для бизнеса

ЗАСТАВЬТЕ СВОИ ДЕНЬГИ РАБОТАТЬ БЕЗ ОСТАНОВКИ

- Высокий и гарантированный доход
- Способ и периодичность выплаты % – на выбор
- Можно открыть без визита в банк

8 800 200 77 99 / VTB.RU

БОЛЕЕ ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ О ДЕЙСТВУЮЩИХ ТАРИФАХ И ПОЛНЫХ УСЛОВИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УСЛУГИ УТОЧНЯЙТЕ ПО ТЕЛЕФОНУ 8 800 200 77 99, В ОФИСАХ БАНКА ВТБ (ПАО), ОБСЛУЖИВАЮЩИХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ (КРОМЕ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ), А ТАКЖЕ НА САЙТЕ VTB.RU. БАНК ВТБ (ПАО). ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 1000. РЕКЛАМА. VTB.RU (0+)

СВЕЖАЯ И ВКУСНАЯ РЫБА, ПРИГОТОВЛЕННАЯ ПО КЛАССИЧЕСКОЙ И АВТОРСКОЙ РЕЦЕПТУРЕ

ИП Цуцкова О.В. – уникальное производство по изготовлению пресервов, рыбы вяленой и слабосоленой, холодного и горячего копчения, рыбо-овощных салатов и салатов из морской капусты. Широкий ассортимент вкусной и полезной продукции без консервантов, усилителей вкуса, красителей и подсластителей!



Купить рыбу и другую продукцию от производителя можно в сети фирменных магазинов «Русалочка».

А еще можно заказать: через интернет-магазин (rusalochka42.ru), приложение «Свое родное» (taplink.cc/svoe_rodnoe) или на сайте «Деревушкино» (taplink.cc/derevushkino_ru).

Адреса магазинов:
 пр. Кузнецкий, 33/1, ТЦ «Облака», «Щегловский базар»
 ул. Щетинкина, 16, яч. 13, «Губернский рынок»
 ул. Автозаводская, 6, «Южный квартал», «Щегловский базар»
 г. Топки, мкр-н Солнечный, 11а, ТЦ «Спутник»
 г. Топки, ул. Горная, 1г/3, яч. 117, «Торговый комплекс»
 с. Топки, ул. Кравченко, 27а
 Instagram: [rusalochka42](https://www.instagram.com/rusalochka42) Сайт: rusalochka42.ru



ФЕЙЕРВЕРКИ, ТОВАРЫ ДЛЯ ПРАЗДНИКА

серпантин holidayshop.ru
[@serpantin_shop](https://www.instagram.com/serpantin_shop)

- 50%*** салюты
- 20%*** мягкие игрушки
- Шары** 15шт за 795р.*

КЕМЕРОВО: *пр. Ленина, 90в, *ТЦ «СПУТНИК» ул. Терешковой, 22а, *ТЦ «РИО» пр. Шахтеров, 89, * бр. Кедровый, 14 пр. Кузнецкий, 33в (круглосуточно)
 НОВОКУЗНЕЦК: *ТЦ «СИБИРСКИЙ ГОРОДОК» ул. Зорге, 17, *ТЦ «КАСКАД» пр. Курако, 21б, *ул. Бардина, 29/3, *ул. Новоселов, 29а, *ул. Тореза, 95/4
 АНЖЕРО-СУДЖЕНСК: *пр. Ленина, 16 (во дворе ЦУМа)

*подробности уточняйте у продавцов